



Makronyl B.V. is in 1962 gestart als een van de eerste industriële producenten van kunststofapparaten. In de daaropvolgende ruim 55 jaar heeft Makronyl zich ontwikkeld tot partner van vele klanten bij het ontwerpen, produceren en installeren van technische installaties welke hoofdzakelijk zijn vervaardigd uit kunststof. Daarnaast hebben wij ook eigen producten zoals kunststof ventilatoren, geluiddempers en (kool) filters.

Ons team van ca 45 professionals is in staat aan elk gewenst project de juiste invulling te geven.. Onze klanten zitten veelal in de volgende industrieën: (petro)chemie, voedingsmiddelen, milieutechnologie en waterbehandeling. Makronyl is onder andere gecertificeerd voor ISO 9001:2008 en VCA**, Kiwa BRL-K903, BRL-K21009, Vlare II en DVS.

Omdat wij groeiende zijn en we nog veel onbenutte kansen zien in de huidige markt zijn we per direct op zoek naar een professionele en gedreven nieuwe collega voor de functie van:

Commercieel Technisch Adviseur

Als Technisch commercieel adviseur weet jij de wensen van je klanten goed te inventariseren. Gebruik je je kennis in jouw rol als sparingspartner/aankoopadviseur op gebied van technische oplossingen en geldende toe te passen normen voor de beste oplossing voor je klant. Je hebt lange termijn relaties met je klant voor ogen. Je maakt technisch-commerciële voorstellen voor je klanten waarbij je jouw technische oplossing, planning en budget vertaald naar klantwaarden.

Samen met de afdeling verkoop ben je verantwoordelijk voor het bedienen van alle klanten. Daarnaast ben je actief bezig met het benaderen van nieuwe klanten en het navolgen van de uitgebrachte offertes. Bij opdracht bereid je de order zover voor dat deze overgedragen kan worden naar de uitvoering.

Jouw werkzaamheden:

- Adviseren van klanten
- Vastleggen van ondernomen actie's in het CRM pakket
- Opzetten PI&D's en procesomschrijvingen
- Opzetten standaardisatie van proces systemen
- Calculeren van technische voorstellen
- Uitwerken en uitbrengen van offertes
- Nabellen offertes en revisie beheer
- Up-to-date houden van kennis op gebied van techniek en normen
- Zoeken van nieuwe relaties waar onze techniek en producten tot meerwaarde kunnen worden ingezet

Dit vragen wij:

- Meerdere jaren werkervaring in een technisch-commerciële functie met proces technische achtergrond
- MBO+/HBO werk- en denkniveau
- P&ID kunnen lezen en opzetten op een niveau waarbij zonder tekening het systeem begrepen wordt (kennis van symbolen, flow en werking zijn hierbij een must)
- Chemische proces kennis
- Zelfstarters mentaliteit
- Sociaal en commercieel vaardig
- Beheersen van MS Office
- Ervaring met het maken van calculaties
- Bekend zijn met het gebruik van social media
- Kunnen werken met een ERP pakket (Ridder IQ of R8 is een pré)
- Kennis van pompen, appendages en meet en regeltechniek is een pré

Ben jij:

- Technisch met een commerciële gunfactor
- Zelfstandig maar wel een teamspeler
- Kun jij met jouw technische inzicht de wens van de klant vertalen naar een commercieel goede oplossing?
- Doelgericht
- Woonachtig binnen een straal van ca. 30 km-er rondom Nijkerk

Dan zoeken we jou als aanvulling op het verkoopteam van Makronyl!

Makronyl biedt jou

- Een uitdagende functie in een stabiele, gezonde, dynamische en groeiende onderneming.
- Gedreven en ondernemende collega's
- Een baan met vooruitzicht op een vast dienstverband
- Goede arbeidsvoorwaarden waaronder een marktconform salaris binnen cao kunststof en rubber inclusief provisieregeling en winstdeling en een goede pensioenregeling.

Herken jij je in bovenstaande, dan ontvangen wij graag jouw sollicitatie.

Naast een cv is de begeleidende motivatie en toelichting van het cv net zo belangrijk.

Heb je vragen of behoefte aan meer informatie, neem dan gerust contact op met Rob Bongers 033-2452274 of kijk op www.makronyl.nl

Stuur jouw sollicitatie met motivatie en cv bij voorkeur per email aan onze P&O afdeling: hans@makronyl.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.